



Cần Nhật Lan Anh

Nhân viên kinh doanh

- 0349972107
- nhatlananhc@gmail.com
- 18B Trần Khánh Dư, Phường Lâm Viên, Đà Lạt, Lâm Đồng.
- 31/08/2003
- Nữ

Mục tiêu nghề nghiệp

Mục tiêu ngắn hạn (trong 2 năm):

- Nhanh chóng thích nghi với môi trường làm việc, nắm vững sản phẩm/dịch vụ của công ty.
- Rèn luyện kỹ năng tìm kiếm khách hàng, tư vấn và chốt hợp đồng.
- Đạt hoặc vượt chỉ tiêu doanh số do công ty đề ra.
- Xây dựng mối quan hệ tốt với khách hàng để tạo lòng tin ban đầu.

Mục tiêu dài hạn (sau 5 năm):

- Trở thành chuyên viên kinh doanh chuyên nghiệp, xây dựng được tệp khách hàng bền vững và phát triển năng lực bản thân.

Kỹ năng

Kỹ năng làm việc nhóm

Kỹ năng giải quyết vấn đề

Kỹ năng giao tiếp



Học vấn

Ngành: Quản trị kinh doanh

2021 - 2025

Trường Đại học Đà Lạt

Chuyên ngành: Marketing

GPA: 3,42/4

Đạt học bổng khuyến khích 3 năm liên tiếp



Danh hiệu và giải thưởng

2025 Đạt học bổng của Hội cựu sinh viên Khoa Kinh tế - Quản trị kinh doanh kỷ niệm 65 năm thành lập trường Đại học Đà Lạt



Chứng chỉ

2022 Chứng chỉ tin học cơ bản

2024 Chứng chỉ tiếng anh B1 bậc 3/6



Dự án học tập tiêu biểu

Sinh viên

2022 - 2025

Trường Đại học Đà Lạt

Nghiên cứu Marketing - Vai trò: Nhóm trưởng

Chủ đề: Ảnh hưởng của phương tiện truyền thông xã hội đối với cảm xúc, chất lượng mối quan hệ thương hiệu và truyền miệng - nghiên cứu thực nghiệm về những người tham dự lễ hội âm nhạc tại Việt Nam.

- Quản lý nhóm nghiên cứu, phân công công việc và theo dõi tiến độ.
- Thiết kế và phát hành khảo sát bằng Google Forms.
- Phân tích dữ liệu và đưa ra kết quả định lượng.

Trách nhiệm xã hội và đạo đức kinh doanh - Vai trò: Nhóm trưởng

- Dự án xây dựng kênh bán bánh online làm từ thiện phụ trách tìm kiếm nguồn nguyên liệu bán sỉ để giảm chi phí. Chăm sóc và tìm kiếm khách hàng.

Quản trị chiến lược - Vị trí: Nhóm phó

- Ý tưởng dự án khởi nghiệp về nước rửa chén sinh học, phụ trách về mảng tiếp thị.

Bán hàng và quản trị quan hệ khách hàng - Vị trí: Nhóm phó

- Học được các kỹ năng trong bán hàng, bản đồ hành trình khách hàng và điểm chạm đến khách hàng.

Thực tập thực tế 1 - Nhóm trưởng

- Phụ trách làm nhóm trưởng hỗ trợ thầy cô trong mảng hậu cần (điểm danh, đưa thông tin thầy cô giao đến thành viên).

Sở thích

- Đọc sách
- Xem phim
- Đi du lịch